

Vychází nová edice

To bude bestseller

V tiráži je uveden Helios

Vydáno v nákladu 20 000 kusů

Správné informace pro správná rozhodnutí

Informační systémy Helios –Vydavatelství a Nakladatelství

Řešení pro podniky v oblasti Vydavatelství a Nakladatelství

Vydavatelství a Nakladatelství v systémech Helios

Vydavatelství a Nakladatelství je obor podnikání, který je možné klasifikovat jako jeden ze stabilnějších. Po tom co většina Vydavatelů a Nakladatelů ustála nástup digitálních technologií a s tím spojený propad tradičního trhu (internet, změna VHS na DVD, méně knih, ...) se situace na trhu posledních let poměrně ustálila a drtivá většina společností dokončila základní předpoklad pro nárůst prodeje – a to je internetový prodej jak B2N tak i B2C. Logickým dalším krokem pro zlepšení situace společnosti je optimalizace skladových zásob, vyhodnocování prodeje a řízení ekonomických ukazatelů napříč celou společností. Systémy Helios jsou implementované v mnoha společnostech, které můžeme považovat za lídry v oboru Vydavatelství a Nakladatelství a o zkušenosti načerpané při těchto projektech bychom se rádi podělili i s vámi.

Hlavní specifika branže:

- ▶ Výroba, skladování, distribuce a prodej rozmnoženin uměleckých děl zejména nosičů zvukových a zvukově obrazových záznamů - CD, DVD a knih
- ▶ Tvorba a provozování www stránek zábavního charakteru včetně B2B, B2C
- ▶ Účetní agenda prodeje zboží tj. skladová evidence, fakturace odběratelům, dobropisy
- ▶ Účetní agenda výroby zvukových a zvukově obrazových záznamů, knih a jejich rozmnoženin, evidence faktur dodavatelů
- ▶ Specifická účetní agenda uměleckých a licenčních honorářů a poplatků placených jako tzv. tantiémy – podíly z prodaného zboží, problematika honorářových záloh
- ▶ Specifická problematika kalkulací projektů a modelových obchodních případů
- ▶ Specifická agenda tzv. konsignačních skladů a komisioního prodeje, kdy odběratel zboží nehradí jako dodané, ale je mu fakturováno až na základě hlášení o prodeji
- ▶ Nákup autorských práv a výroba
- ▶ Prodejní kanály – odběratel má vlastní síť prodejen, problematika škol a knihoven
- ▶ Kalkulační listy a tvorba cen v návaznosti na přímé a nepřímé náklady včetně problematiky honorářů a autorských smluv

Požadavky na informační systém

- ▶ Evidence zboží a pohybu při jeho skladování, výdeji, prodeji, příjmu
- ▶ Systém pro obchodní organizaci zabývající se prodejem zboží, tj. fakturace zboží dodavatelům, sledování salda, neplatiči
- ▶ Systém pro výrobní organizaci – evidence nákladů, náklady projektů a nákladové útvary
- ▶ Systém pro správu a realizaci honorářů a autorských smluv
- ▶ Manažerské účetnictví, tj. přehled o hospodářských výsledcích firmy i jednotlivých projektech
- ▶ Snadné propojení IS na webové rozhraní – internetový prodej B2B, B2C
- ▶ Vzdálený přístup a práce v IS
- ▶ Mobilní obchodníci – prodej obchodníků s online přístupem do IS
- ▶ Evidence a řízení skladů za pomoci čárových kódů



Přidaná hodnota IS Helios pro Vydavatelství a Nakladatelství

Definované přínosy pro zákazníka

- ▶ Maximální průkaznost a adresace nákladů na projekty a zakázky
- ▶ Komplexnost a integrace celého řešení v podobě propojení ekonomických, výrobních, obchodních a provozních dat
- ▶ Zlepšení dostupnosti požadovaných informací
- ▶ Časová úspora při práci s daty
- ▶ Efektivnější a rychlejší řízení financí
- ▶ Zefektivnění finančních toků
- ▶ Zvýšení flexibility a kvalitnějšího rozhodování
- ▶ Integrace, standardizace a zlepšení organizace podnikových procesů
- ▶ Zavedení řídicích a schvalovacích workflow procesů
- ▶ Online sdílení informací
- ▶ Procesní pokrytí klíčových faktorů podnikání v informačním systému
- ▶ Jednotné homogenní prostředí
- ▶ Řízení skladů pomocí čárových kódů

Funkčnost informačního systému Helios

Funkčnost informačního systému Helios zajišťují následující moduly:

- **Zakázka** pokrývá agendu spojenou se zpracováním zakázek, projektů, pořadů/titulů. Modul poskytuje evidenci zakázek, funkčnost nositele dalších účetně sledovaných kritérií, funkčnost načtení zdrojů napříč moduly pro účely fakturace, funkčnost fakturace vydané, podpora objednávání externích i interních služeb.
- **Dohadné položky** - systém pro evidenci dohadných položek s následným generováním účetních interních dokladů, případně storno dokladů
- **Workflow** je implementováno pro podporu vybraných administrativně náročných procesů, zejména v oblasti objednávání, schvalování, správě smluv a následné fakturace. Modul poskytuje možnost popsat a aplikačně realizovat procesy při zpracování dokumentů a podle předem stanovených pravidel přidělovat úkoly jednotlivým uživatelům.
- **Účetnictví** pokrývá vedení účetní agendy společnosti. Modul poskytuje funkčnost spojenou s vedením účetního deníku členěného do účetních sborníků, vedením saldokonta závazků a pohledávek, členěním účetních dokladů pomocí analytik účtů, útvarů, nákladových okruhů, oborů činnosti, zakázek, případně dalších účetních dimenzí.
- **Fakturace přijatá** pokrývá veškerou agendu v oblasti zpracování přijatých faktur. Poskytuje evidenci přijatých realizačních a zálohových faktur, daňových dokladů z plateb, dobropisů.
- **Fakturace vydaná** poskytuje evidenci vydaných faktur (faktury vydané tuzemské i zahraniční, faktury vydané zálohové, dobropisy vydané, vnitropodnikové faktury, vydané sankční faktury, upomínky)
- **Banka** pokrývá veškerou agendu v oblasti zpracování platebních příkazů a bankovních výpisů. Zajišťuje automatické párování plateb.
- **Pokladna** pokrývá veškerou agendu v oblasti vedení pokladní evidence. Modul poskytuje evidenci pokladních dokladů, vedení pokladního deníku a pokladní knihy.
- **Majetek** pokrývá veškerou ekonomickou agendu v oblasti majetkové evidence. Modul umožňuje evidenci hmotného a nehmotného investičního majetku a drobného investičního majetku na jednotlivých kusů jednorázově odepisovaného drobného majetku na hromadné kartě a operativní evidenci neodepisovaného majetku typu zásoby. Podporuje evidenci čárových kódů, inventury pomocí čtečky čárových kódů.
- **Odpisy pohledávek** pokrývá veškerou agendu v oblasti správy pohledávek po lhůtě splatnosti.
- **Mzdy** pokrývá veškerou agendu v oblasti zpracování mezd. Modul poskytuje evidenci karet zaměstnanců, provádí výpočet mezd, vytváří podklady pro úhrady mezd. Podporuje zpracování a proplácení honorářů.
- **Personalistika** pokrývá veškerou agendu v oblasti personální evidence. Modul poskytuje evidenci zaměstnanců a jejich rodinných příslušníků, pracovních míst, popis organizační struktury, plány školení a lékařských prohlídek.
- **Obchodní sklad** pokrývá veškerou agendu v oblasti skladového hospodářství, používaného v televizních společnostech pro evidenci reklamních předmětů a spotřebního materiálu.
- **Smlouvy** pokrývají veškerou agendu správy smluvních vztahů s dodavateli a odběrateli. Modul poskytuje evidenci právních i ekonomických údajů smluv, funkčnost generování dokladů z platebních kalendářů: faktur, zálohových faktur, dobropisů a platebních příkazů.



Výběr z referencí

BONTONFILM a.s., Euromedia Group k.s., ECONOMIA a.s., Nakladatelství Sagit, a.s., SEDIN a.s., MÉDEA, a.s., Panflex s.r.o., ALBI Česká republika a.s., Alpress - knižní distribuce s.r.o., Popron music & publishing s.r.o., POPRON Music, s.r.o., VKÚ a.s.

Případová studie Bontonfilm

Shrek, Indiana Jones a další filmové hity jsou námětem hovoru lidí každého věku. O kom se však příliš nemluví je firma, jejíž zásluhou je na plátnech kin i na domácích obrazovkách můžeme spatřit. Je to společnost Bontonfilm, a.s., nejsilnější filmový distributor v České republice.

Bontonfilm distribuuje filmy do kin a na nosičích DVD. Nově vydává filmy na discích Blue-ray. Bontonfilm zastupuje například studia Universal, DreamWorks, Paramount, 20th Century Fox, MGM, ale distribuuje i filmy produkované nezávislými evropskými i mimoevropskými producenty. Velkou pozornost věnuje uvádění českých a slovenských filmů.

Při takové šíři záběru je s podivem, že až do roku 2006 dokázala společnost fungovat bez podpory komplexního informačního systému. „Používali jsme starší software, u něhož byl mimo jiné problém s podporou,“ vzpomíná Jan Lánský, technický ředitel společnosti Bontonfilm a.s. „Vlastně šlo o souběžné využívání několik softwarů. Distribuční program byl nasazen na centrále, s jiným programem se pracovalo ve skladě v Nučicích, jiný používali naši dealeri. I hardwarové vybavení dealerů bylo velmi zastaralé. Dealeri Bontonfilmu tehdy neznali aktuální stav skladů a vedení firmy nemělo průběžné informace o prodejích. Vždy jednou měsíčně proběhla uzávěrka, kvůli níž musel dealer osobně přijet na pobočku. Prakticky u všeho musela proběhnout několikanásobná evidence. Prostě stav, který se postupem doby stal neudržitelným,“ dodává Lánský. Proto se v roce 2005 vedení Bontonfilmu rozhodlo vypsat výběrové řízení na dodávku komplexního podnikového informačního systému.

Ruku v ruce s mAgentem

Výběrové řízení proběhlo celkem ve třech kolech a zúčastnilo se jej třicet firem. Po vyhodnocení nabídek bylo do druhého kola pozváno deset firem, z nichž do finále postoupily čtyři, aby jako konečný vítěz vyšel z celého řízení systém Helios Green společnosti LCS.

Paralelně s výběrem hlavního informačního systému probíhal také výběr software pro mobilní řešení. Bylo vybráno mobilní řešení mAgent společnosti SunnySoft, která je v této oblasti partnerem systémů Helios.

Které vlastnosti systému Helios Green vedly Bontonfilm k jeho zvolení? „Oslovila nás především jeho robustnost, dostačující potřebám firmy velikosti a rozsahu činností

té naší,“ konstatuje Jan Lánský. „Důležitým kritériem pro nás však byla také jeho otevřenost a tedy možnost bezproblémového propojení s mAgentem od Sunnysoftu. A samozřejmě i renomé společnosti LCS, tedy záruka stability dodavatele a také moderní technologie MS .NET, na níž je Helios Green postaven, sehrály v našem rozhodování svou roli,“ dodává Lánský.

V únoru 2006 byla zahájena implementace systému. Termínem spuštění celého systému se stal 1. leden 2007.

Z webu rovnou do Nučic

Mobilní řešení, které je napojeno na Helios Green, zahrnuje také například e-shop dvdcinema.cz, který pro Bontonfilm spravuje externí společnost. Díky XML zprávám byla možnost jej velmi elegantně napojit na Helios Green. Všechna vstupní data má tedy firma v hlavním systému a pomocí této technologie jsou přenášeny na web. Jde zejména o tituly, ceny, žánry a obrázky. Pokud si zákazník objedná titul na e-shopu, jeho objednávka automaticky spadne do systému. Poté ji zpracuje sklad v Nučicích. V současné době je ještě řešen tisk čárových kódů na složenky, díky kterému bude při jejich zasílání sníženo poštovné.

„Protože se řešení B2C osvědčilo, rozhodli jsme se dodatečně doplnit naše řešení o B2B, kde jsme jako základ využili XML zprávy z B2C,“ doplňuje Jan Lánský. „Díky tomu zákazník v podstatě on-line vytváří na webu objednávky, které se automaticky přenášejí do Heliosu. Zrychlili jsme tím celý distribuční proces, hlavně velcí zákazníci si tuto novou službu pochvalují. Největší výhodou tohoto řešení je eliminace ručního přepisování objednávek, které jsme před tím dostávali mailem.

Rozhodli jsme se také využít řešení kreditního systému, které LCS nabízí. Budeme tak mít možnost se maximálně vyvarovat situací, kdy by si zákazník-neplatič objednával stále a stále nové zboží a toto zboží neplatil,“ těší se technický ředitel.

Systém pro mladé i pro starší

Nyní, po více než roce práce s novým informačním systémem a s mobilním řešením považuje vedení Bontonfilmu za hlavní přínosy celého řešení především jednotnou databázi na centrále a ve skladě, propojení obchodu a účetnictví a jednotné řešení obchodních zástupců přes PDA.

Poznámky

Kontakty

LCS International, a.s.
Zelený pruh 1560/99
140 02 Praha 4
tel.: +420 244 104 111
fax: +420 244 104 444
e-mail: info@helios.eu
www.helios.eu

LCS International, a.s.
Václavská 55
639 00 Brno
tel.: +420 532 303 404
fax: +420 532 303 403
e-mail: info@helios.eu
www.helios.eu

LCS International, a.s.
Bratří Štefanů 60
500 03 Hradec Králové 3
tel.: +420 495 809 211
fax: +420 495 809 212
e-mail: info@helios.eu
www.helios.eu

LCS Slovensko, s.r.o.
Stromová 13
831 01 Bratislava
Slovenská republika
tel.: +421 220 250 000
fax: +421 220 250 001
e-mail: infosk@helios.eu
www.helios.eu

LCS Deutschland GmbH
Hönower Straße 98
12623 Berlin - Mahlsdorf
Deutschland
tel.: +49 175 960 31 99
e-mail: infode@helios.eu
www.helios.eu